

QUESTO INCONTRO SI DEVE FARE

Siamo da tempo in attesa di un incontro con i Direttori Generali, un appuntamento che dovrebbe avere cadenza semestrale, secondo quanto previsto dal contratto integrativo aziendale ma la richiesta dei Coordinatori e del Coordinamento Almaviva Reactive e Kline è pendente da mesi.

È stata pubblicata la relazione Semestrale del Gruppo (8 agosto): i numeri sono positivi anche per l'area IT Services ma i dati di bilancio 2023 di Almaviva, Reactive, Kline e l'andamento dei rispettivi settori di mercato richiedono adeguati approfondimenti.

È di questi giorni la notizia (ma in realtà è del 9 agosto) dell'acquisizione della società americana **Iteris Inc.** fornitrice di software, hardware e servizi per la gestione delle infrastrutture di mobilità intelligente. **In base all'accordo si tratta di una transazione di circa 335 milioni di dollari interamente in contanti perché gli azionisti riceveranno 7,20 dollari per ogni azione ordinaria.**

È un'operazione in linea con il processo di internazionalizzazione del Gruppo ma cosa può comportare? La gestione della liquidità è una difficoltà storica del Gruppo Almaviva e di Almaviva Spa a cui, come ci è stato fatto presente in un incontro (dicembre 2023) si aggiungono svantaggi strutturali con le maggiori aziende concorrenti che possono contare su disponibilità finanziarie e gradi di libertà molto più ampi perché sono a capitale estero, supportate da fondi di investimento e, nel caso europeo, da partecipazioni statali.

Sono già state fatte delle acquisizioni: **BM Tecnologie Industriali, 2F Water Venture e MEA Engineering Srl**, società italiane specializzate nel settore del Servizio Idrico Integrato; **Magna Sistemas Consultoria S.A.**, società di servizi brasiliana (per 64 mln€).

Per questa politica di acquisizioni Almaviva Spa ha già emesso nel 2021 un prestito obbligazionario quinquennale di 350 mln€ con affiancata una linea di credito di 70 mln€ che genera un onere per interessi annuale equivalente a circa 18 mln€, una cifra che pesa sui risultati economici

Questo finanziamento non è in grado di coprire la nuova acquisizione e sarà certamente necessario negoziare un nuovo prestito. Per quale importo? Ci saranno altri vincoli imposti dal mercato (covenant)? E quale sarà l'onere degli interessi?

E dal punto di vista industriale? Iteris Inc. è un leader globale nella gestione delle infrastrutture di mobilità intelligente con oltre 10.000 agenzie pubbliche e aziende del settore privato che si affidano alla **piattaforma ClearMobility basata sull'intelligenza artificiale.**

E La piattaforma proprietaria di Almaviva MOOVA, creata per gestire un'offerta integrata di servizi per mobilità e logistica? Nel Bilancio 2023 si dichiara di volerla affermare ulteriormente sui mercati anche internazionali. Continua ad essere possibile in questo nuovo contesto?

Infine, per quanto riguarda il mercato Finance, prosegue il consolidamento dei principali gruppi bancari.

Nel momento della creazione di Reactive e Kline ci furono presentate previsioni di crescita molto positive: ad esempio, per **Reactive il piano industriale 2022-2027 prevedeva una media quinquennale dei ricavi pari al 5,4%. Purtroppo, i risultati attuali dimostrano che le previsioni erano molto sovrastimate.** In attesa che i progetti di trasformazione dal mondo Host alle nuove architetture Cloud forniscano gli effetti sperati **come si pensa di recuperare il terreno perduto?**

È per questo che riteniamo ancora più urgente avere la data dell'incontro con i Direttori Generali: le lavoratrici e i lavoratori devono avere una visibilità completa sulla situazione e, anche se alcune RSU del Coordinamento stanno esaurendo il loro mandato triennale, si può e si deve proseguire su un percorso di corretto svolgimento delle Relazioni Industriali.

Roma, 17 settembre 2024

Coordinamento Rsu Almaviva Reactive Kline